OPTIMIZZER

WIR SUCHEN DICH

Sales Manager B2B

(m/w/d)

Salzburg · Vollzeit · hybrides Arbeiten möglich

Kunden gewinnen. Unternehmen weiterbringen.

Mit OPTIMIZZER helfen wir Unternehmen, ihre Online-Bewertungen zentral zu verwalten, Kundenfeedback mit KI auszuwerten und daraus konkrete Verbesserungen abzuleiten. Hinter OPTIMIZZER steht die Dauntles GmbH aus Salzburg. Du bringst unsere Software zu neuen Kunden und gestaltest unseren B2B-Vertrieb mit.

Deine Aufgaben

- Du gewinnst neue Geschäftskunden und sprichst passende Unternehmen aktiv an.
- Du begleitest den gesamten Vertriebsprozess: vom Erstkontakt über die Bedarfsanalyse und Software-Demo bis zum Abschluss.
- Du zeigst, wie Unternehmen mit OPTIMIZZER Bewertungen steuern, Kundenfeedback verstehen und Standorte vergleichen.
- Du erstellst Angebote, führst Verhandlungen und entwickelst langfristige Kundenbeziehungen.
- Du pflegst Deine Kontakte und Verkaufschancen im CRM und behältst die nächsten Schritte im Blick.
- Du bringst Kundenfeedback ein und entwickelst unsere Vertriebsansprache gemeinsam mit dem Team weiter.

Das bringst Du mit

- Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise mit Software oder digitalen Dienstleistungen.
- Freude an aktiver Neukundengewinnung und ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse.
- Klare, verbindliche Kommunikation und die Fähigkeit, Software verständlich zu erklären.
- Eigenständiges, strukturiertes Arbeiten und Interesse an KI und digitalen Geschäftsmodellen.

Das erwartet Dich

- Eine zentrale Vertriebsrolle mit Raum für eigene Ideen und Verantwortung.
- Direkte Zusammenarbeit mit den Gründern und kurze Abstimmungswege.
- Ein vielseitiges Produkt rund um Bewertungsmanagement und Kundenfeedback.

Ab 42.000 €

Jahresbrutto auf Vollzeitbasis

plus Provision

Schick uns Deinen Lebenslauf und ein paar Zeilen zu Dir.

office@optimizzer.at **+43 664 46 86 119**

Wir freuen uns über Bewerbungen von Menschen mit unterschiedlichen Hintergründen und Perspektiven.